

Lublin, 13 kwietnia 2022

Szanowni Państwo,

Akcjonariusze oraz Inwestorzy,

W imieniu Zarządu Spółki pozwalam sobie skierować do Państwa list, który jest zarówno Raportem Rocznym za rok 2021, jak również podsumowaniem działalności od momentu rozpoczęcia mojej współpracy z Biomedem Lublin.

1 października 2021 objąłem stanowisko Prezesa Zarządu Biomed S.A., które według wcześniejszych ustaleń powinienem zająć dnia 1 stycznia 2022r. Decyzja o przyspieszeniu przejęcia stanowiska wynikała z chęci podjęcia jak najszybszej, a zarazem efektywnej współpracy z zespołem Biomedu Lublin. Rozpoczynając pracę w Spółce - postawiłem przed sobą kilka ważnych celów strategicznych, których realizacja jest dla mnie kwestią priorytetową:

- Zbudowanie silnego zespołu gotowego na nowe wyzwania,
- Optymalizacja produkcji dla zwiększenia potencjału Spółki,
- Rozwój biznesu oraz szersze niż dotychczas wejście na nowe rynki eksportowe przy jednoczesnym zwiększeniu wolumenów sprzedaży zagranicznej, w krajach w których już jesteśmy obecni.
- Przyspieszenie procesów decyzyjnych - a w efekcie tego rozwój spółki w strategicznym obszarze produktów BCG.
- Przygotowanie Organizacji na nadchodzący 2022 rok
- Analiza aktualnego portfolio produktów Biomed Lublin, jak również potencjału i możliwości produkcji kontraktowej oraz współpracy z innymi firmami z branży.

Z perspektywy ostatnich kilku miesięcy mogę powiedzieć, że wykorzystaliśmy ten czas wyjątkowo dobrze, a efekty zmian widoczne są już dziś i wpłyną niewątpliwie pozytywnie na funkcjonowanie firmy w 2022r - mimo różnorodnych wyzwań jakie stoją przed nami.

Podsumowanie 2021 roku pragnę rozpocząć od podkreślenia faktu, że był to kolejny rok niepewności oraz zawirowań ekonomicznych. Wszyscy mamy świadomość jak pandemia wpłynęła na system opieki zdrowotnej, lekarzy, pacjentów, a także na każdego z nas. Niestety, to z pewnością nie jest koniec i musimy być gotowi na kolejne fale pandemii. Wprowadzenie z odpowiednim wyprzedzeniem restrykcyjnych zasad postępowania w Spółce pozwoliły na nieprzerwaną produkcję. To zasługa całego zespołu - za co jestem niezmiernie wdzięczny, zwłaszcza w imieniu, akcjonariuszy i pacjentów.

Kwartał IV 2021 roku upłynął na głębokiej analizie naszej dotychczasowej działalności operacyjnej ukierunkowanej na cele strategiczne. Dzięki wspólnemu zaangażowaniu zespołu, kadry zarządzającej oraz Zarządu, udało nam się zbudować bardzo solidne

fundamenty do dalszego rozwoju Spółki. W ciągu tych kilku miesięcy zoptymalizowaliśmy wiele procesów, zweryfikowaliśmy i poprawiliśmy potencjał produkcyjny jak również nakreśliliśmy dalsze perspektywy rozwoju produktów, a także re-launch pozycji z naszego portfolio.

W kwartale IV zwiększyliśmy nasz potencjał produkcyjny m.in. produktów BCG oraz Distreptazy, równocześnie optymalizując koszty - stąd znacznie lepszy wynik operacyjny w porównaniu z rokiem poprzednim. Nie dokonaliśmy jednak tego, bez zaangażowania oraz współpracy w ramach kadry zarządzającej i Zarządu. To jeden z fundamentów na których budujemy sukcesy komercyjne w kraju oraz za granicą.

W listopadzie otrzymaliśmy od Samodzielnego Publicznego Szpitala Publicznego w Lublinie informację dotyczącą zakończenia badań nad Immunoglobuliną Anty SARS. Jak już wielokrotnie informowaliśmy SPSK 1 był beneficjentem i liderem projektu w ramach konkursu na realizację projektów dedykowanych minimalizacji zagrożenia epidemiologicznego związanego z rozprzestrzenianiem się koronawirusa SARS-CoV-2. Biomed Lublin oraz Instytut Hematologii i Transfuzjologii pełnili rolę konsorcjantów. Spółka odpowiedzialna była za dostawę wytworzonego według własnej technologii produktu leczniczego do badań klinicznych – Immunoglobuliny anty SARS CoV-2. Z tego zadania Spółka wywiązała się zgodnie z zawartymi ustaleniami, a produkt nadal zachowuje bardzo wysokie normy jakości potwierdzone w badaniach laboratoryjnych. Fakt ten potwierdza wyjątkowy potencjał biotechnologiczny Spółki w tym zakresie. Co więcej, jest jedyną, która posiada technologie do wytwarzania immunoglobulin w Polsce. Niestety, koszty prowadzenia badań klinicznych oraz wytwarzania potencjalnego leku, w tym ciężki do pozyskania surowiec tj. osocze ozdrowieńców oraz powszechność szczepień przeciw SARS COV- 2 nie sprzyjała decyzji o kontynuacji badań w tym zakresie, mimo naszej pełnej gotowości zarówno technologicznej jak i organizacyjnej.

Priorytetem Biomed Lublin jest rozwój w obszarach produktów na bazie atenuowanych prątków gruźlicy BCG (Onko BCG oraz szczepionka przeciwgruźlicza BCG 10). W ubiegłym roku Spółka pracowała nad zapewnieniem finansowania naszych projektów inwestycyjnych: Centrum Badawczo-Rozwojowego i badań klinicznych Onko BCG oraz nowego zakładu produkcyjnego Onko BCG. Dzięki pozyskaniu dofinansowania z Ministerstwa Funduszy i Polityki Regionalnej oraz emisji akcji finansowanie dla CBR zostało zapewnione i rozpoczęliśmy budowę. Środki pozyskane z emisji akcji znacząco wzmocniły sytuację finansową spółki i pozwoliły na dalszy rozwój. Wzmocniony został także kapitał inwestycyjny dla zakładu Onko BCG poprzez uzyskanie dotacji z Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości oraz pożyczki z Agencji Rozwoju Przemysłu SA, którego finansowanie zostało zamknięte w I kwartale 2022r. Projekty inwestycyjne, w tym projekt budowy Centrum Badawczo-Rozwojowego i badań klinicznych Onko BCG oraz nowego zakładu produkcyjnego Onko BCG mają najwyższy priorytet. Wartość inwestycji to 130,2 m PLN. Realizacja tych inwestycji pozwoli kilkukrotnie zwiększyć potencjał produkcyjny produktów BCG Spółki (do ponad 210 tys opakowań już w 2025r), a dzięki rejestracji produktów BCG na rynkach zagranicznych zabezpieczyć dostępność dla zagranicznych pacjentów, jak również skutecznie konkurować na nowych rynkach. Będzie to jeden z głównych czynników naszej skokowej poprawy wyników oraz wejścia Biomedu na nowe poziomy przychodów ze sprzedaży.

Aktualnie produkty ONKO BCG są zarejestrowane w Polsce, Ukrainie, Malcie, Uzbekistanie, a kolejne rynki zagraniczne są w trakcie rejestracji. Produkty Onko BCG sprzedajemy również do Chorwacji, Turcji, Urugwaju, Litwy, Grecji, a w ostatnim czasie do odbiorców

dołączyła także Wielka Brytania. Negocjacje z partnerami w nowych rynkach są mocno zaawansowane, a o postępach na bieżąco będziemy informować. Naszym aktualnym celem jest maksymalne wykorzystanie potencjału linii produkcyjnych (nadal mamy rezerwy na aktualnych wydziałach, po optymalizacji jaką wprowadzaliśmy w ostatnich miesiącach), ale co najważniejsze zakontraktowanie sprzedaży produktu z nowego zakładu ONKO.

Szczepionka przeciwgruźlicza BCG sprzedawana jest obecnie w Polsce (jedyne dostawca), Czechach, Słowenii, Litwie, Łotwie, Bośni i Hercegowinie, Malcie, Węgrzech i w Australii. Z powodu wojny na Ukrainie zapotrzebowanie na szczepionkę wzrasta, a Spółka jest gotowa na zwiększenie produkcji i dostaw do aktualnych odbiorców oraz na nowe rynki. To wielka odpowiedzialność i zobowiązanie Spółki oraz całego zespołu, który przygotował plany i potencjał produkcyjny szczepionki BCG.

W 2021 roku wytwarzanie produktów BCG, krwiopochodnych, biologicznych tj. Distreptaza oraz probiotyków była niewątpliwie kluczowa. Dzięki naszym wyjątkowym kompetencjom oraz posiadanej technologii pozostajemy idealnym partnerem. Nowe obszary biznesowe tj. produkty oraz usługi stały się ważną częścią dalszego rozwoju, które przyspieszą wzrost przychodów. Ostatnie miesiące upływają pod znakiem wielu negocjacji, projektów związanych z rozwojem produktów, form podania, potencjalnej produkcji kontraktowej, a co najważniejsze nowych rynków zbytu.

Reasumując nie mógłbym pominąć kwestii wyzwań makroekonomicznych oraz wojny na Ukrainie. Rosnące koszty przyspieszyły decyzje o weryfikacji polityki cenowej (renegocjacje cen, umów) oraz optymalizacji kosztów. Równocześnie warto zaznaczyć, że rosnący eksport i wysokie kursy walut będą miały niewątpliwie pozytywny wpływ na dochody Spółki. Pomimo wyzwań o których informowaliśmy w RB (4/2022) obserwujemy zwiększone zapotrzebowanie na część naszych produktów w Polsce i krajach Europy Środkowej.

W 2022 roku spodziewamy się znaczącego wzrostu sprzedaży dzięki zwiększonej produkcji i sprzedaży kluczowych produktów, a także pracujemy nad przyspieszeniem i zainicjowaniem nowych aktywności poprzez współpracę z partnerami w różnych krajach.

Na zakończenie chciałbym podziękować naszym Akcjonariuszom za zaufanie, członkom Rady Nadzorczej oraz całemu zespołowi Biomed Lublin za zaangażowanie, a także za nieustającą współpracę, która składa się na nasz wspólny sukces Spółki.

Z poważaniem,

Maksymilian Świniarski

Prezes Zarządu, Biomed Lublin S.A.